



## Comment booster vos ventes B2B avec une solution basée

### ARGUS CUSTOMER INSIGHTS powered by SQUIRRO

ARGUS CUSTOMER INSIGHTS powered by Squirro est la solution qui va vous permettre d'évoluer dans un monde des affaires en constante évolution tout en conservant une longueur d'avance.

Conçu sur le modèle d'un Software as a Service, cet instrument identifie très tôt les opportunités de ventes ainsi que les actualités financières importantes, et vous fournit les outils nécessaires pour réagir au plus vite. À l'aide du machine learning (ou apprentissage automatique) et de l'IA, cette solution SaaS offre un aperçu approfondi des comportements et besoins de la clientèle, permet la détection anticipée d'opportunités commerciales et facilite la prise de décision fondée sur des données.

### Vos avantages

- ▶ **Deep Customer Insights**  
Vous obtenez un aperçu détaillé des client\*e\*s et marchés.
- ▶ **Génération proactive de leads**  
Vous identifiez au plus tôt de nouvelles opportunités de ventes.
- ▶ **Upselling et fidélisation de la clientèle**  
En disposant des bonnes informations, vous augmentez votre chiffre d'affaires et réduisez la perte de client\*e\*s.
- ▶ **Offres sur mesure pour vos client\*e\*s**  
Vous êtes en mesure de proposer à vos client\*e\*s exactement les produits et services dont ils ont besoin.
- ▶ **Augmentation de la productivité**  
Vous faites une meilleure utilisation de votre temps et de vos ressources grâce à une collecte d'informations plus efficace.
- ▶ **SQUIRRO GPT**  
Connectez SQUIRRO GPT aux sources d'informations pertinentes afin d'obtenir des résultats optimaux.



## Exemples concrets d'application

Un investissement informatique moindre et quelques droits d'accès à votre CRM suffisent pour profiter de tous les avantages de la solution ARGUS Customer Insights powered by SQUIRRO. Que vous optiez pour la version web autonome ou pour une version intégrée à votre CRM (Salesforce ou Microsoft Dynamics 365), vous avez accès au service à tout moment et depuis n'importe quel appareil.

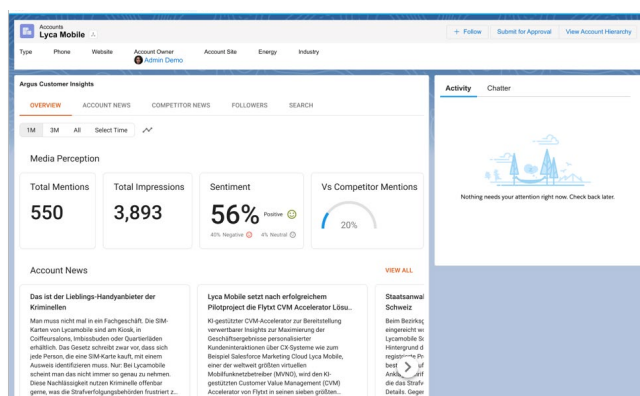


### ▶ Accounts

Prêtez attention à ce qui compte réellement pour vous. Vous pouvez utiliser les suggestions d'entreprises pour vous renseigner sur vos Accounts et leur environnement concurrentiel, ou ajoutez votre propre entreprise à la liste.

### ▶ Sales Leads

Optez pour la génération proactive de leads. Réagissez rapidement aux évolutions du marché et créez-vous des opportunités commerciales qualifiées. En étant capable d'identifier les tendances et anomalies, vous pourrez détecter au plus tôt les problèmes, saisir les opportunités de cross-selling et d'upselling et enfin augmenter votre chiffre d'affaires, tout en réduisant la perte de client\*e\*s.

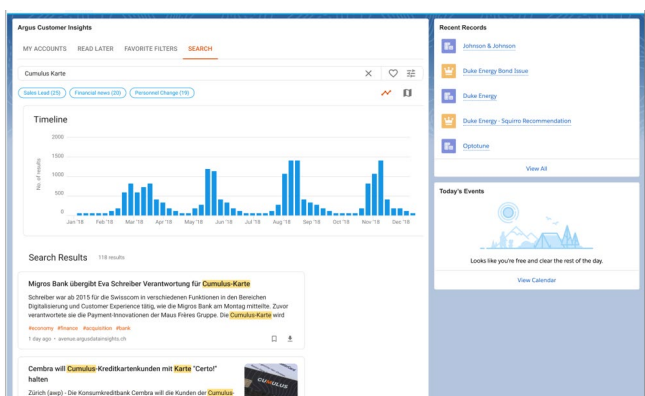


### ▶ Financial News

Grâce à l'analyse de publications financières, vous êtes en permanence au courant des évolutions financières et commerciales de vos client\*e\*s (potentiel\*le\*s). La plateforme vous aide ainsi vous aussi à identifier de manière anticipée les risques financiers et à prendre les mesures qui s'imposent.

### ▶ Personnel Changes

La plateforme vous permet de vous tenir au courant de tous les changements de personnel au sein de la direction et du conseil d'administration de vos client\*e\*s (potentiel\*le\*s). Vous êtes constamment au fait de toute l'actualité et pouvez ainsi réagir à temps afin de renforcer vos relations client et de promouvoir votre entreprise.



## Ce service vous intéresse ?

Nous serons ravis de vous présenter ARGUS CUSTOMER INSIGHTS powered by SQUIRRO. Contactez-nous :

T +41 44 388 82 10

E mail@argusdatainsights.ch